

Lead2Deal



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected

Lead2Deal



Smarketing

ist eine **Kombination** aus "**Sales**" (**Vertrieb**) und "**Marketing**", die eine strategische Integration beider Abteilungen beschreibt,

sowie eine **kundenzentrierte Strategie** zur Grundlage hat, was zu effizienterer **Lead-Generierung** führt,

indem Silos aufgebrochen und Daten geteilt werden.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected

Lead2Deal



Was Smarketing ausmacht:

Gemeinsame Ziele

Marketing und **Vertrieb** arbeiten an den gleichen Umsatz- und Wachstumszielen, anstatt getrennt voneinander zu agieren.

Abgestimmte Prozesse

Klare Definition von Verantwortlichkeiten, gemeinsame Definitionen (z.B. für einen "qualifizierten Lead") und einheitliche Terminologie.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected

Lead2Deal



Vorteile von Smarketing:

Höhere Effizienz:

Optimierte Lead-Generierung und höhere Konversionsraten.

Bessere Zusammenarbeit:

Reduzierung von Reibungsverlusten und Konflikten zwischen den Teams.

Gesteigerter ROI:

Bessere Fokussierung auf vielversprechende Leads und Steigerung des Umsatzes.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected

Lead2Deal



Wie man Smarketing umsetzt:

Gemeinsame Besprechungen zur Strategieabstimmung.

Nutzung einer gemeinsamen Plattform.

Schriftliche Vereinbarungen über die Erwartungen zwischen den Teams.

Entwicklung eines einheitlichen Verständnisses der Zielkunden.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected

Lust auf Lead2Deal



Thomas Federkiel

Online Marketing
Strategie.
Spezialist für digitale
Kundengewinnung und
Kundenbindung.



Markus Hübsch

Vertriebsexperte aus
der Praxis.
Dienstleister,
Netzwerker und
aktiver Begleiter.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected

So digitalisieren Sie Ihren Kundengewinnungsprozess



Damit kein Interessent mehr verloren geht

- Excel-Listen hier, ein CRM dort – oder noch gar keins? Das E-Mail-Tool irgendwo anders, und am Ende weiß keiner so richtig, wo welcher Interessent gerade steht? Das muss nicht sein.
- Verbinden, dass aus den Marketing & Sales Inseln ein echter Kundengewinnungsprozess entsteht.
- Schritt für Schritt, mit Konzept und Plan, ohne Überforderung.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected



So bringen Sie den Kundengewinnungsprozess auf die Überholspur

- Ein kompetenter Ansprechpartner für alles
- Die richtigen Werkzeuge für Ihre Größe
- Intelligente Systeme, die miteinander sprechen
- Weniger Chaos, mehr Überblick
- **Vertrieb** und **Marketing** im Einklang
- DSGVO? Kein Problem



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected



Kommt Ihnen das bekannt vor?

- Ihr **Vertrieb** bekommt Anfragen, von denen das Marketing nichts weiß. Die Newsletter-Anmeldungen landen in einem System, das nicht mit dem Vertrieb verbunden ist. Und die wertvollen Kundendaten der letzten Messe? Die schlummern irgendwo in einer Tabelle.
- Wir nennen das „**Insellösungen**“. Einzelne Werkzeuge – oder eben gar keine – die für sich alleine stehen wie kleine Inseln. Ohne Brücken dazwischen.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected



Wir bringen die Experten zusammen

- Gemeinsam bauen wir einen **digitalen Marketing- und Vertriebsprozess**, der zu Ihrem Unternehmen passt. Die richtigen Werkzeuge, deren Einführung bis zu kreativen Kampagnen.
- **Spezialisten**, die Ihr Projekt braucht: **CRM-Experten, Automation-Profis, Vertriebsberater**. Wir koordinieren, steuern und sorgen dafür, dass alle in die gleiche Richtung arbeiten.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected



5 Schritte zu mehr zufriedenen Kunden

- (1) Wir analysieren Ihre Ausgangssituation (Stauts Quo)
- (2) Wir entwickeln das Konzept – und wählen die passenden Werkzeuge
- (3) Wir führen ein und verknüpfen die technische Basis
- (4) Kreativer Feinstaub - wir hauchen der Technik Leben ein
- (5) Wir sind an Ihrer Seite – Immer da, wenn Sie uns brauchen.

Ihr zuverlässiger Partner auf Augenhöhe.



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected

Der Startpunkt: Analyse-Workshop

Sie wollen wissen, wo Sie stehen?

In einem halbtägigen Workshop analysieren wir Ihre Situation, finden die größten Hebel und entwickeln einen konkreten Fahrplan für Ihre **digitale Marketing- und Vertriebsstrategie**.

Egal ob Sie schon aktiv sind oder ganz am Anfang stehen.

Ihre Investition:

ab 1.500 Euro, je nach Komplexität (förderfähig durch BAFA)

EINSTIEGS-ANGEBOT

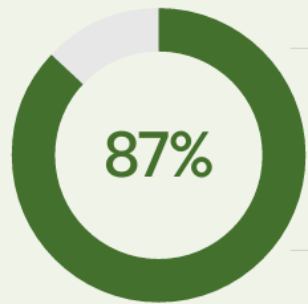
Leistungsumfang:

- Halbtägiger Workshop mit Geschäftsführung, Marketing, Vertrieb und ggf. IT
- Analyse Ihrer bestehenden Prozesse, Konzepte und Systeme
- Dokumentation mit ersten strategischen Handlungsempfehlungen



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected



of sales and marketing leaders say collaboration between sales and marketing enables critical business growth

85%

say sales and marketing alignment is the largest opportunity for improving business performance today

LinkedIn

**Lassen Sie uns
gemeinsam schauen,
wie wir aus Ihrer
Situation einen
durchgängigen
Kundengewinnungs-
prozess machen
können ...**



Federkiel & Friends
Digital Marketing

NETTANK
Together · Smarter · Connected

www.federkielandfriends.de
www.nettank.de



Thomas Federkiel

Online Marketing
Strategie.
Spezialist für digitale
Kundengewinnung und
Kundenbindung.



Markus Hübsch

Vertriebsexperte aus
der Praxis.
Dienstleister,
Netzwerker und
aktiver Begleiter.